



# **XPLODE**

**YOUR BUSINESS BOOT CAMP**

**Dia 1**

# **Producto del Producto**

## **¿Lo estás usando o lo estás vendiendo?**

- **Sé auténtico.**

En lugar de sonar como un vendedor de la empresa, hable como lo haría normalmente.

En mis conversaciones, hablo desde la perspectiva de un cliente, no de un distribuidor.

En lugar de simplemente vender un producto, la gente debe saber que usted es un consumidor.



# ***Producto del Producto***

## ***¿Lo estás usando o lo estás vendiendo?***

- **Hable acerca de sus necesidades.**

Es importante que ellos sepan que usted tiene necesidades similares a las de ellos.

Comparta esa información con ellos antes de comenzar su testimonio.

Involúcralos con su historia y haga que se sientan parte de ella.



# Producto del Producto

¿Lo estás usando o lo estás vendiendo?

- Hable acerca de los beneficios del producto.

¿Cómo encontró el producto que utilizó y por qué pensó que podría ser una buena opción?

Deje en claro por qué el producto se ajusta bien a lo que está buscando al resaltar sus beneficios.



# ***Producto del Producto***

## ***¿Lo estás usando o lo estás vendiendo?***

- **Hable acerca de sus resultados.**

Ahora tiene la oportunidad de describir cómo le ayudó el producto o servicio.

Cuéntenos sobre los cambios que experimentó después de usarlo.

Agregar fotos o videos es una buena idea.



# **Producto del Producto**

## **¿Lo estás usando o lo estás vendiendo?**



- **Hable sobre cualquier objeción personal o dudas que tuviste.**

De hecho, puede ayudar a sus prospectos a superar sus dudas hablando de las suyas.

Otros que están preocupados por el precio pueden sentirse más cómodos gastando su dinero si al principio dudaste sobre el precio pero luego terminaste amando el producto.

Cuando no estaba seguro de si el producto funcionaría, pero resultó que sí, eso puede ser todo lo que alguien necesita escuchar para dar el salto y convertirse en cliente.

Es importante apelar a las emociones de las personas y hacer que se sientan identificados.

# Quitando Todas las

## Excusas

# 25X

Business Builder Pack



+



**XPLODE**  
YOUR BUSINESS BOOT CAMP

La experiencia de compra  
Algoritmos de redes sociales  
Compras de invitados  
Cookies/caché  
Error de cuadro rojo  
Retrasos en el envío  
Economía/Miedos  
No puedo hacer que el equipo  
trabaje  
El cumplimiento está en mí  
Muy caro  
No quiero unirme a nada  
promoción dependiente

# Quitando Todas las Excusas

## 25X

Business Builder Pack



+



**XPLODE**  
YOUR BUSINESS BOOT CAMP



## Paso 1

### Invierta en su negocio

El 25X Business Builder Pack  
\$299.95 + Kit de inicio digital  
GRATIS (un valor de \$ 60)

Póngase a trabajar en su lista  
de 100 contactos de mercado  
caliente y frío



## Paso 2

### Ofrezca el té

Comience a trabajar en su  
lista. No necesita anotar 100  
antes de comenzar a vender el  
té por adelantado.

Pida un favor a sus contactos  
y espera una respuesta.

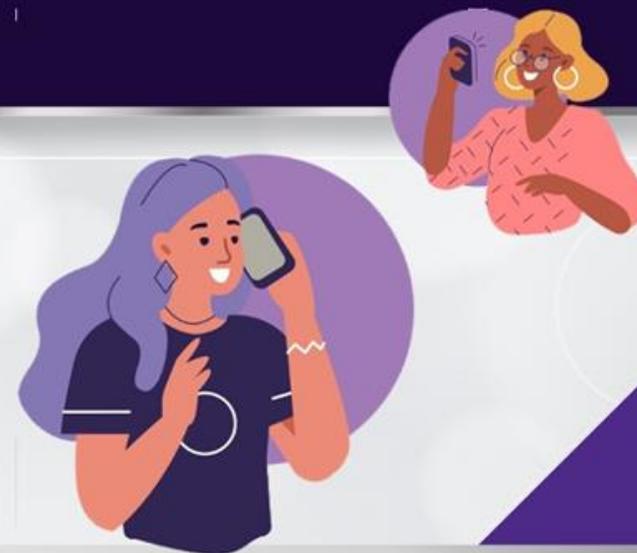


## Paso 3

### Entrega y seguimiento

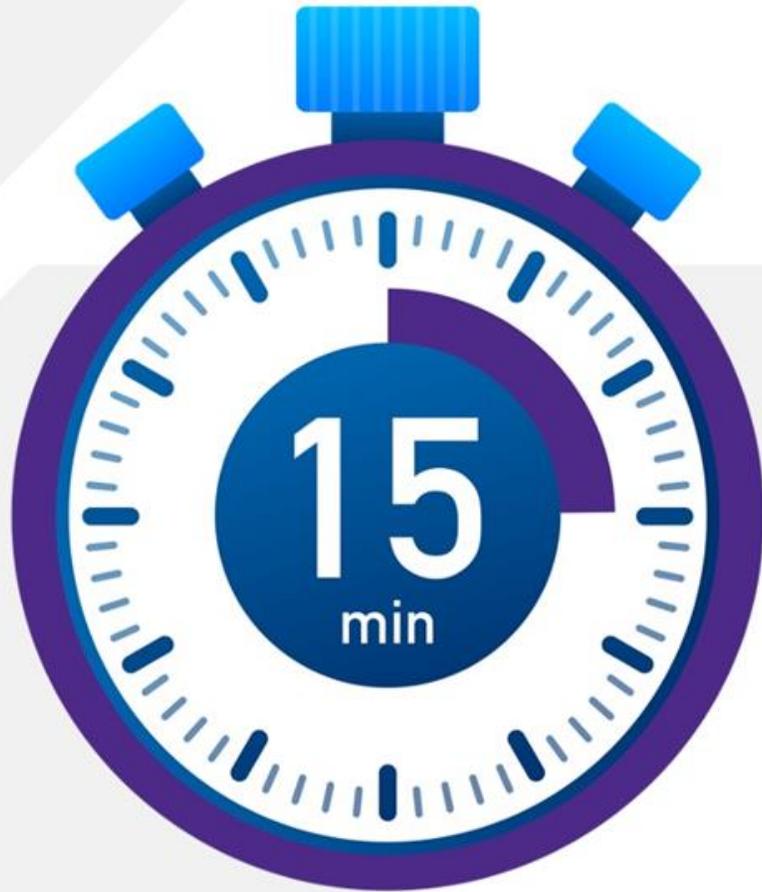
Transfiera los nombres de los  
contactos que acordaron  
comprar uno o más brew tea a  
la lista de Clientes 25X.

Haga un seguimiento 4 días  
después de la entrega y  
ofrezca más té.



# ***Nuevos Negocios***

## ***Ofrezca el Iaso® Tea por \$25***



# Nuevos Negocios



## INICIADOR DE CONVERSACIÓN

"¡Oye, finalmente lo encontré!"  
Espere respuesta..

"¿Qué quieres decir con qué encontraste?"

### **Responder.**

**"Finalmente encontré un producto que funciona. Sabes que he estado luchando con mi peso y la hinchazón y esas cosas. Bueno, finalmente encontré algo que funciona".**

**Espere respuesta.**

"Wow, okay. Que bien, ¿qué es?"

### **Responder.**

"He estado usando un té de limpieza y realmente está funcionando. quieres probar? ¡Puedo conseguirle un suministro para una semana por \$25 y le daré una muestra adicional gratis!".

**Espere respuesta.**

## INICIADOR DE CONVERSACIÓN

"¿Hola, cómo has estado? Quería ver si me podías hacer un favor.

**Espere respuesta**

"Estoy bien. ¿Qué pasa?"

### **Responder.**

"Estoy comenzando un pequeño desafío de pérdida de peso y..." "Conoces mi compañía, TLC, comenzaron un desafío y..."

"He estado usando este brew té laso y obteniendo Buenos resultados. He perdido x libras x pulgadas de mi cintura. Realmente me siento increíble. me estoy acercando a algunos amigos y preguntando si quieren probarlo".

**Espere respuesta**

**Explique las opciones. Cash or Cash Apps**  
**\$25 por una semana**



**XPLODE**

***YOUR BUSINESS BOOT CAMP***